Протокол внесенных изменений в проект профессионального стандарта

**«Специалист по корпоративному кредитованию»** 21.11.17

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Было | Стало | Страница проекта профессионального стандарта |
| Организация выполнения плана продаж кредитных продуктов корпоративным клиентам | Разработка и реализация мероприятий для выполнения плана продаж кредитных продуктов корпоративным клиентам | С. 1, с. 14 |
| |  | | --- | | Владеть математическим аппаратом для разработки схем кредитования, взаимовыгодных для банка и клиента – факторинг, лизинг и т.п., | | Владеть способами построения графика платежей в соответствии с особенностями бизнеса клиента | | Владеть методами определения уровней доходностей продуктов и программ для клиента и банка (бюджет клиента), умениями выработки совместных с клиентом решений по модификации бизнеса в целях оптимизации доходности | | |  | | --- | | Использовать математический аппарат для разработки схем кредитования, взаимовыгодных для банка и клиента – факторинг, лизинг и т.п., | | Применять способы построения графика платежей в соответствии с особенностями бизнеса клиента | | Использовать методы определения уровней доходностей продуктов и программ для клиента и банка (бюджет клиента), умениями выработки совместных с клиентом решений по модификации бизнеса в целях оптимизации доходности | | С. 8 |

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_/\_\_\_\_\_\_\_\_ ФИО и подпись ответственного лица, печать